



 **abcfinance**
leasing

Der Finanzierungsspezialist für Ihren Unternehmenserfolg

abcfinance leasing: Erfolgsfaktor Leasing

Wirtschaftlicher Erfolg. Mit Technologie von gestern. Kaum machbar. Die Herausforderung für den Mittelstand: technologisch immer auf dem neuesten Stand zu sein. Trotz anziehendem Innovationstempo. Kurzen Produktlebenszyklen. Und hohem Anpassungsaufwand. Mit Mobilienleasing ist Ihr Unternehmen auf dem richtigen Weg: einfach, effizient und vorausschauend kalkulierbar. So sichern Sie Ihre Aufträge von morgen. Steigern Ihre Produktivität. Und bauen Ihren Wettbewerbsvorsprung weiter aus. Mit finanziellem Freiraum. Bilanzneutralität. Und optimaler Kostenstruktur. **abcfinance leasing: Wir machen Fortschritt bezahlbar.**

abcfinance leasing bietet Ihnen maßgeschneiderte Finanzierungsmodelle. Zugeschnitten auf Ihre Anforderungen. Und Ihre spezielle Unternehmenssituation. Ob Sie Ihre Geschäftsfahrzeuge austauschen. Neue Maschinen anschaffen. Oder Ihre Bürokommunikation modernisieren möchten. **abcfinance leasing** hat die passende Investitionslösung für Sie. Die attraktive Alternative zur Finanzierung durch Eigenkapital. Mit flexibler Gestaltung der Vertragsdauer. Saisonalen, progressiven oder degressiven Ratenverläufen. Oder vorzeitigem Gerätetausch. Die Entscheidung treffen Sie. **abcfinance leasing: Denn denkbar ist machbar.**

Darauf können Sie sich verlassen. **abcfinance leasing** kennt Ihre Bedürfnisse. Und bietet einzigartige Finanzierungsprodukte für den Mittelstand. Banken- und herstellernerneutral. Mit der finanzstarken Werhahn-Gruppe als Sicherheit im Hintergrund. Seit mehr als 30 Jahren. **abcfinance leasing: Ihr starker Mittelstandspartner.**

abcfinance leasing: Freiraum finanzieren

Investitionslösungen von der Stange? Das kommt für uns nicht in Frage. Unsere Produkte sind so individuell wie Ihr Unternehmen. Zugeschnitten auf spezielle Produkthanforderungen. Branchenspezifische Besonderheiten. Und vielseitig kombinierbar. Denn Leasing ist nicht gleich Leasing.



Vollamortisationsvertrag mit Verlängerungsoption

Sie suchen das Leasingobjekt aus. Verhandeln mit dem Lieferanten Ihrer Wahl. Vereinbaren mit uns die Laufzeit. Und können mit den festgesetzten Raten sicher kalkulieren.

Ihr Leasingvertrag läuft aus. Aber Sie möchten die Ersatzinvestition aufschieben. Nutzen Sie die Verlängerungsoption. Um das Leasingobjekt weiterzunutzen. Zu deutlich niedrigeren Raten. Erfolgt dann die Ersatzinvestition, beenden wir Ihren Leasingvertrag. Ohne Wenn und Aber.

Teilamortisationsvertrag mit Nutzungsoption

Ihre Geschäftsentwicklung ist nur schwer kalkulierbar. Das zukünftige Auftragsvolumen noch nicht abzuschätzen. Und die Laufzeit Ihrer Investitionsgüter nicht exakt planbar.

Die abc-Nutzungsoption ist die unbürokratische Lösung beim Generationswechsel Ihrer Investitionen. So können Sie flexibel auf Veränderungen reagieren. Und kurzfristig entscheiden, ob Sie Ihren Leasingvertrag pünktlich beenden. Oder ihn verlängern möchten.

Sinnvoll, wenn die Auftragslage keine Anschlussinvestition zulässt. Oder unvorhergesehene Lieferschwierigkeiten auftreten. Zum Beispiel bei langfristigen Investitionen. Oder auch beim PKW-Leasing. Für Sie bleibt alles beim Alten. Selbstverständlich sinkt der Restwert Ihres Leasingobjektes mit jeder weiteren Rate.

Kündbarer Leasingvertrag

Flexibel bleiben. Auf Veränderungen vorbereitet sein. Mit kurzen Reaktionszeiten. Möglich mit dem kündbaren Leasingvertrag. Denn Sie können den Vertrag zu vereinbarten Zeitpunkten einfach kündigen. Gegen zu Vertragsbeginn festgelegte Abschlusszahlungen. Zu vereinbarten Zeitpunkten. Und so Ihre Leasingobjekte flexibel den betrieblichen Anforderungen anpassen.

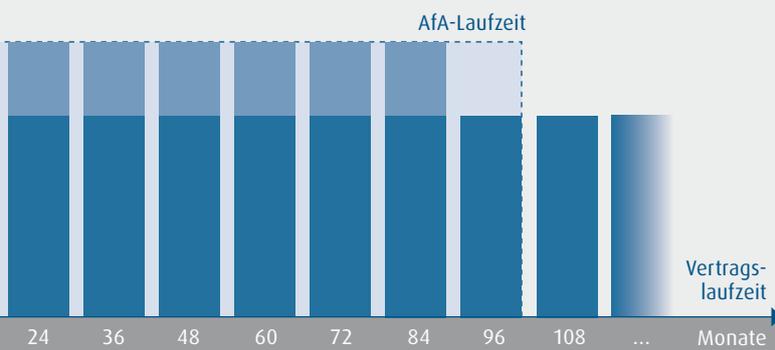
ValueFlex-Vertrag

Hohe Produktivität und eine effiziente Fertigungstiefe: möglich nur mit modernster Technologie. Für Ihr Unternehmen bedeutet das erhebliche Anschaffungskosten und eine lange Amortisationszeit.

Die Lösung heißt ValueFlex: der kündbare Leasingvertrag von abcfinance, der Ihre Werte zu schätzen weiß. Besonders geeignet für werthaltige Objekte ab einem Anschaffungswert von 25.000 Euro. Und das Beste für Sie: Die Laufzeiten und Leasingraten orientieren sich an der tatsächlich geplanten Nutzungszeit.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Wettbewerbsvorteil und reagieren Sie flexibel auf veränderte Marktanforderungen: mit niedrigen Raten durch ValueFlex.

Projekte ab einem Anschaffungswert von 25.000 Euro



IT-Flex-Vertrag

Nichts ist so schnell überholt wie IT. Software-Updates. Systemanpassungen. Oder kompatible Peripherie. Nötige Reinvestitionen, die schwer voranzuplanen sind.

Mit dem IT-Flex-Vertrag von abcfinance sind Sie immer up to date. Und können Ihre IT-Infrastruktur flexibel planen. Ob Sie bereits während der Laufzeit (bis zu 72 Monate) Geräte tauschen. Ihren Bestand erweitern. Oder Software aktualisieren wollen. Mit IT-Flex. Kein Problem. Bei gleichbleibender Leasingrate bereits nach zwölf Monaten.

Profitieren Sie von der außerordentlichen Planungssicherheit. Sollte die Summe für die nötige Investition das festgelegte Austauschvolumen übersteigen, verlängern Sie einfach die Ratenlaufzeit um bis zu zwölf Monate. Im umgekehrten Fall kann die Laufzeit um bis zu sechs Monate reduziert werden!

IT-Flex mit ReInvest-Option

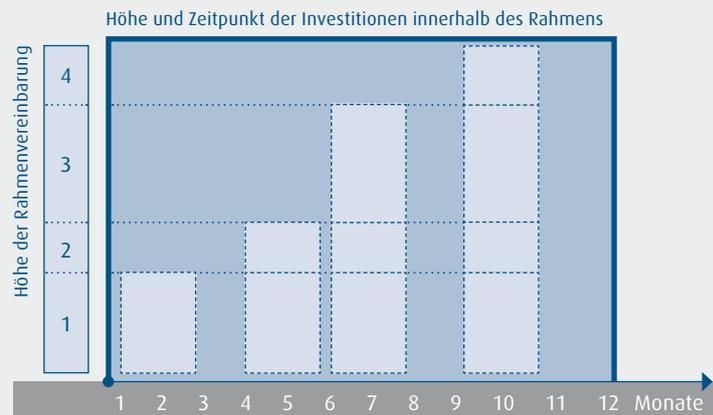
Vertragsbeispiel: Laufzeit 36 Monate



Rahmenvereinbarung

Vertragsbeispiel:

kostenfreie unverbindliche Zusage über 12 Monate



Mietkaufvertrag

Sie benötigen neue Geräte oder Maschinen. Möchten diese als Eigentum erwerben. Aber für die Kaufsumme keinen Kredit aufnehmen. Dann ist Mietkauf genau das Richtige für Sie.

Verteilen Sie die Gesamtkosten über eine vertraglich vereinbarte Laufzeit. Und zahlen Sie Raten. Nach Ende der Laufzeit werden Sie Eigentümer Ihrer Investition.

Rahmenvereinbarung/Stand-by-Finanzierungszusage

Viele Aufträge werden kurzfristig vergeben. Zwischen Zuschlag und Projektbeginn liegen oft nur wenige Tage. Gut, wenn die Finanzierung dann schon steht.

Mit der Rahmenvereinbarung halten Sie bereits vorab unsere Finanzierungszusage in Händen. Damit sparen Sie sich nicht nur die Zeit für die Bonitätsprüfung. Sondern erzielen auch einen Vertrauensvorschuss bei Ihrem Händler. Und haben bei der Auftragsvergabe die Nase vorn.

Mit der Rahmenvereinbarung gewinnen Sie die nötige Flexibilität, auch umfangreiche Projekte kurzfristig abzuwickeln. Oder auch auf attraktive Angebote mit spontanen Investitionen zu reagieren.

StepInvest

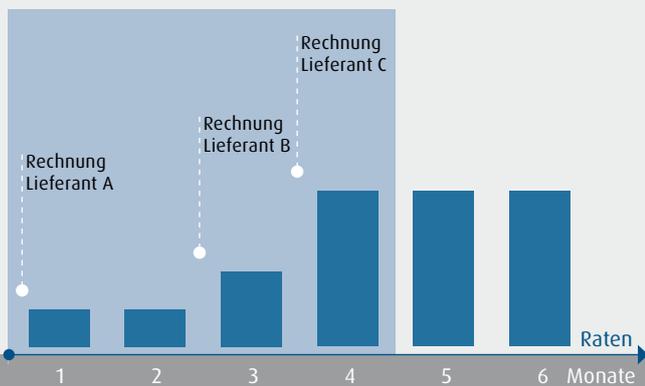
Komplexe Projekte bestehen aus vielen Komponenten. Technische Geräte. Software. Aufbauten. Von verschiedenen Lieferanten und unterschiedlichen Dienstleistern. Die alle auf Ihr Geld warten.

Im Einzelnen umständlich zu finanzieren. Im Gesamtmix kaum in Eigenregie zu handhaben. Die Lösung heißt StepInvest: Wir

StepInvest

Vertragsbeispiel:

Die Zahlung beginnt mit der 1. Investition und erhöht sich mit jeder weiteren



umreißen Ihr Projekt. Definieren den Zeitraum. Und übernehmen die sofortige Auszahlung für die laufenden Anschaffungen. Erst zum Projektende fassen wir alles in einem Leasingvertrag zusammen: sauber und unkompliziert.

Das garantiert Ihnen nicht nur laufende Liquidität. Sondern auch die Festigung Ihrer Lieferantenbeziehungen. Ein Wettbewerbsvorteil, der sich sofort auszahlt.

Saisonale Ratenverläufe

Ihr Umsatz unterliegt starken saisonalen Schwankungen. Schwache Sommer. Starke Winter. Sollte Ihre Leasinglösung das nicht auch berücksichtigen?

Mit einem saisonalen Ratenverlauf passen Sie die Leasingrate Ihrer Umsatzkurve an. Ihre monatliche Belastung richtet sich nach Ihren monatlichen Einnahmen. Und sorgt für konstante Liquidität.

Progressive Ratenverläufe

Sie müssen kurzfristig investieren. Für ein umfangreiches Projekt. Mit ausgedehnten Zahlungszielen. Die Lösung: individuell an Ihren Projektverlauf angepasste Raten.

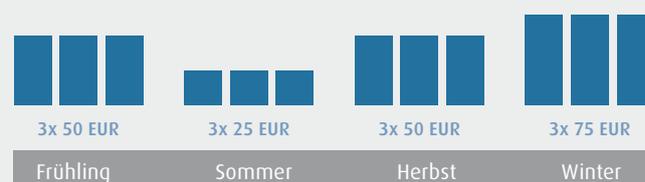
Bis Ihre Zahlungen eingehen, setzen wir die Leasingraten auf null. Danach synchronisieren wir die Ratenhöhe. Angepasst an die Ertragskurve Ihrer Investition.

Degressive Ratenverläufe

Entscheiden Sie sich bei guter Ertragslage für einen schnell tilgenden Ratenverlauf. Mit abnehmender Amortisation. Vorteilhaft auch bei Investitionsgütern mit schnellem Wertverlust.

Saisonale Ratenverläufe

Vertragsbeispiel



100pro

Neuwagen leasen. Eine clevere Idee. Aber wer haftet im Schadensfall? Oder bei Diebstahl? Hier klappt häufig eine Deckungslücke zum Nennwert. Denn Versicherer erstatten in der Regel nur den Wiederbeschaffungswert. Und das kann für Sie teuer werden.

Mit dem Servicepaket 100pro von abcfinance gehen Sie auf Nummer sicher. Wir übernehmen sämtliche Formalitäten. Rechnen den Wiederbeschaffungswert mit der Versicherung ab. Übernehmen den Differenzbetrag. Und erstatten die Sonderzahlungen anteilig für die Restlaufzeit.

Progressive Ratenverläufe

Vertragsbeispiel



Degressive Ratenverläufe

Vertragsbeispiel





abcfinance GmbH
Kamekestraße 2-8
50672 Köln
Telefon: +49 (0)221 579 08-0
Telefax: +49 (0)221 579 08-126
leasing@abcfinance.de
www.abcfinance.de